



Mise à jour : 28.06.2022

## Licence Professionnelle DEG Commerce, spécialité Import-export des PME-PMI

NIVEAU DE CERTIFICATION **VI**

FAMILLE

Marketing, Communication, Vente

CODE NSF

312 Commerce, vente

NIVEAU FRANÇAIS **II**

CODE-ROME

M1707 : Stratégie commerciale D1406 :  
Management en force de vente M1701 :  
Administration des ventes

### Présentation

L'objectif de cette certification est de former le titulaire à prendre en charge des missions ayant une dimension commerciale internationale.

### Les compétences

Le titulaire de la certification est capable de :

- développer les ventes des biens ou des services proposés par une entreprise sur des marchés internationaux
- prospecter, développer et suivre un portefeuille de clients dans un secteur géographique et dans un domaine (type de marché, de produit,) donnés
- assurer une gestion administrative et opérationnelle des dossiers import
- export (préparation des contrats, acheminement des produits...).
- participer également à la mise en place des stratégies commerciales et des stratégies export : structuration des gammes de produits ou de services, élaboration des grilles tarifaires, choix des circuits de distribution, politique publi
- promotionnelle.
- suivre les résultats des différentes unités (objectifs quantitatifs et qualitatifs des réseaux commerciaux, des agences locales...).
- organiser enfin les démarches logistiques en fonction des politiques de transport ou douanières pour les exportations et les importations et gère le paiement des opérations.

### Voie d'accès



- ✓ Formation Initiale
- ✓ Apprentissage
- ✓ Formation continue
- ✓ Candidature individuelle
- ✓ Contrat de professionnalisation
- ✓ VAE

## Organismes certificateur

- Université d'Aix-Marseille

## Métiers cibles

MARKETING, COMMUNICATION, VENTE

- Assistant(e) import-export