



Mise à jour : 28.06.2022

Licence Professionnelle DEG Commerce, spécialité Développement international de la PME - PMI

NIVEAU DE CERTIFICATION **VI**

NIVEAU FRANÇAIS **II**

FAMILLE

Marketing, Communication, Vente

CODE-ROME

D1406 : Management en force de vente M1707 :
Stratégie commerciale

CODE NSF

312 Commerce, vente

Présentation

L'objectif de cette certification est de former le titulaire à des fonctions de professionnel de l'export qui assure la prise en charge de tout ou partie de projet de développement international d'une entreprise de type PME

- PMI, dans ses différentes dimensions : commerciale, technique, financière et juridique. Il établit et met en oeuvre la stratégie de développement international de l'entreprise, résultat de la confrontation d'une étude d'opportunité et d'un diagnostic du potentiel de l'entreprise. Il réalise la gestion opérationnelle des projets de développement international : élaboration et mise en place de plans d'actions internationales établissant les conditions de commercialisation et de pénétration de marchés étrangers. Il assure le déploiement de l'entreprise sur ces marchés étrangers au travers de programmes de prospection nécessaires à l'établissement de réseaux de commercialisation. Il anime et développe les réseaux constitués sur ces marchés.

Les compétences

Le titulaire de la certification dispose des compétences suivantes :

- commerciales : techniques de vente, prospection des marchés, négociation internationale, gestion et animation de réseaux commerciaux, management interculturel
- de communication professionnelle : langues étrangères (2 langues dont l'anglais), technologies de l'information et de la communication
- de management international : analyse de l'environnement international, stratégies internationales, contrats internationaux, logistique export, gestion des risques financiers.

Voie d'accès



- ✓ Formation Initiale
- ✓ Apprentissage
- ✓ Formation continue
- ✓ Candidature individuelle
- ✓ Contrat de professionnalisation
- ✓ VAE

Organismes certificateur

- Université Bordeaux 3 Michel de Montaigne

Métiers cibles

MARKETING, COMMUNICATION, VENTE

- Assistant(e) import-export