



Mise à jour : 28.06.2022

## TP Responsable en marketing, commercialisation et gestion

NIVEAU DE CERTIFICATION

VI

FAMILLE

Marketing, Communication, Vente

CODE NSF

310m Spécialités plurivalentes des échanges et de la gestion

NIVEAU FRANÇAIS

II

CODE-ROME

M1705 : Marketing M1707 : Stratégie commerciale D1407 : Relation technico-commerciale D1402 : Relation commerciale grands comptes et entreprises M1204 : Contrôle de gestion

### Présentation

L'objectif de cette certification est de former le titulaire à porter l'image de l'entreprise, accroître sa notoriété, fidéliser ses clients et en acquérir de nouveaux pour contribuer au chiffre d'affaires et à la rentabilité de l'entreprise.

### Les compétences

Le titulaire de la certification est capable de :

- Contribuer à la définition de la stratégie marketing de l'entreprise, et en assure sa mise en oeuvre dans toutes ses composantes (digital, e business, GRC...)
- Participer à la politique commerciale de l'entreprise et commercialise l'offre en France et à l'étranger
- Maîtriser les fondamentaux de la gestion budgétaire et de l'analyse financière
- Assurer le management d'une équipe ou d'un projet sous la responsabilité de la Direction.

### Voie d'accès

- ✓ Formation Initiale
- ✓ Apprentissage
- ✓ Formation continue



- ✓ Candidature individuelle
- ✓ Contrat de professionnalisation
- ✓ VAE

## Organismes certificateur

- Chambre de Commerce et de l'Industrie (CCI)

## Métiers cibles

MARKETING, COMMUNICATION, VENTE

- Responsable marketing H/F